

■ ROLAND M. MÜLLER Management-Berater



Alle Bausteine erfolgreicher Management-Beratung aus einer Hand.

■ PROFIL

- Experte für Vertrieb und Marketing
- Beirat & Advisory mit Fokus auf Führung, M&A und Transformation
- Start-up & Growth Support für Skalierung, Finanzierung und Marktentwicklung
- Prozessdenker & -macher in Struktur und Organisation
- Leader & Teamplayer im interkulturellen Umfeld
- Spezialist für Wachstum und Entwicklung
- Motivator und Kommunikator mit Empathie
- Praktiker mit innovativen Ideen
- Durchsetzer in Zeit und Budget

■ BRANCHEN

- Handel (C+C, Retail, Automobil)
- Consumer Elektronik (PC, Photo & Video, Braune Ware)
- Media & Print (TV, Digital Druck, Werbung)
- HR Consulting (Recruiting, Personalabbau, Employer Branding)
- Unternehmensberatung (Coaching, Strategie, Konzept)

Leadership und Managementpraxis, gestützt auf 40 Jahre Berufserfahrung als Management-consultant, Interim Manager und Linienmanager.

Meine Einsatzbereiche umfassen Organfunktionen, operative Aufgaben, Projektmanagement.

Die Soft Skills auf den Punkt gebracht: Charisma, Durchsetzungsstärke und kontextuelle Intelligenz.

Wirkungsbereich und Fokus ist der Mittelstand.

■ THEMENFELDER & KOMPETENZ

- **Business Transformation & Turnaround**
 - Begleitung von Restrukturierungen, Reorganisationen und Kulturwandel
 - Analyse von Unternehmensstrukturen, Entwicklung neuer Geschäftsmodelle, Stabilisierung operativer Prozesse und Umsetzung nachhaltiger Ergebnisverbesserungen
 - Erfahrung in der Leitung komplexer Change-Projekte – vom Mittelstand bis zur börsennotierten AG
- **M&A / Carve-out / Post-Merger-Integration**
 - Beratung und operative Begleitung von Transaktionen auf Buy- und Sell-Side
 - Due Diligence, Deal-Strukturierung, Integration und Change-Kommunikation
 - Besonderer Fokus auf Synergiehebel, Wertsteigerung und kulturelle Integration nach Closing
- **Beirat & Advisory**
 - Sparringspartner für Geschäftsführung und Gesellschafter bei strategischen Entscheidungen
 - Begleitung von Nachfolgeprozessen, Wachstumsstrategien und Governance-Strukturen
 - Schwerpunkt auf Zielklarheit, Führung, KPI-Transparenz und Kommunikation
- **Start-up & Growth Support**
 - Unterstützung junger Unternehmen bei Businessplanung, Finanzierung und Skalierung
 - Begleitung von Gründerteams bei Struktur, Team- und Vertriebsaufbau
 - Engagement als Business Angel mit Fokus auf tragfähige Geschäftsmodelle und nachhaltiges Wachstum.

■ BERUFLICHE MILESTONES

■ MÜLLER'S MITTELSTANDS CHANCENWERK

Geschäftsführender Gesellschafter

- Consulting
- Projekt- und Interim Management
- Business Angel
- Gesellschaftsbeteiligungen

■ Sega Deutschland GmbH (Hamburg)

Vertriebs- und Marketing-Leiter

■ ESCOM AG (Heppenheim & Essen)

Mitglied des Vorstands

■ Metro Deutschland (Düsseldorf)

Bereichsleitung für das strategische Geschäftsfeld BOT (Büro, Organisation, Technik)

■ Canon Euro-Photo GmbH (Willich Schiefbahn)

Vertriebsleitung Photo-Division

■ Apple Computer Deutschland (München)

Dealer Marketing Manager, Sales Development Manager, Retail Marketing Manager

■ AUSLANDSERFAHRUNG

(vor Ort in Monaten)

- Russland (14)
- Österreich (7)
- UK (14)
- USA (8)

■ MANDATE & WIRKUNG (AUSWAHL)

■ IK Monheimer Grundbesitz GmbH

→ Beirat & Head of Investor Relations
→ strategische Begleitung und Kapitalstruktur

■ Friedrich Engels & Cie GmbH – Advisor

→ Begleitung Geschäftsführung und
Beteiligungsstrategie

■ M&A-Projekt Metallbau Solingen (seit 2025) – Buy-Side-Transaktion

→ DD, Verhandlungen, Integration

■ Local Life GmbH (Wuppertal)

Digitaler Wochenmarkt
→ Business Angel
→ Gesellschafter-Geschäftsführer

■ TriConSense (Frankfurt am Main)

Sozietät für Unternehmensentwicklung
→ Business Angel

■ ADDIPOS GmbH (Saarbrücken)

Führender Kassen-System-Anbieter
→ Interim Management, Coaching

■ Capture Media (Düsseldorf)

Film- und Medienproduktionsgesellschaft
→ Change- und Interim Management

■ USG People Deutschland (München)

Personaldienstleistung
→ Interim Management
→ Geschäftsführer

■ DATEN_PARTNER (Erkrath)

*Output-Management- und
Direktmarketing-Lösungen*
→ Vertriebsleitung ad Interim

■ Diamond Systems (Trebur)

Führende Digitaldruckerei in Europa
→ Interim Management
→ Geschäftsführer

■ Friedrich Wilhelm Weil GmbH & Co. KG (Bergneustadt)

Ford-Vertragshändler (unterhält 3 Standorte)
→ Interim Management
→ Generalbevollmächtigter

■ MRM GmbH (Wien)

Maschinen-Controlling-Software
→ Vertriebsdirektor ad Interim

■ MB Medien Business GmbH (Köln)

TV-, Print- und Internet-Werbevermarkter
→ Interim Management

■ Triumph-Adler A-Vi-Tec (Hamburg)

Tochterunternehmen der Triumph-Adler AG
→ Interim Management
→ Geschäftsführer

■ Baikal Water International SA (Zürich & Moskau)

Kommerzialisierung von Baikalwasser
→ Projektmanagement
→ General Manager

■ HCT GmbH (Krefeld)

Strategie-, Dienstleistungs- und Beratungsunternehmen
→ Projektmanagement

■ Impact Executives (München)

Personalberatung und Interim Management Provider
→ Carve-in-Projekt
→ Bereichsleiter

■ Willett GmbH (Mettmann)

Solution Provider im Industrie-Verpackungssektor
→ CEO ad Interim

■ Capital Media Group (München & London)

Aufbau des Musik-Sparten-Senders Onyx-TV
→ Projektmanagement
→ Managing Director